

(Remplace « Wapiti - Budget », AGDEX 481/821b, Décembre 2001)

AVERTISSEMENTS

- Ce budget présente les résultats probables d'un modèle d'entreprise obtenant une bonne efficacité technique et économique de production dans le contexte des prix qui prévalaient au moment de sa rédaction. L'utilisateur doit l'adapter à chaque situation. Ce budget d'exploitation est différent d'un coût de production établi à partir d'une enquête faite auprès de producteurs. Le groupe de travail l'ayant produit a été formé de manière à pouvoir bénéficier le plus possible de données déjà recueillies par les organismes impliqués en agriculture.
- Dans ce budget, la TPS et la TVQ ne sont pas considérées puisqu'elles sont généralement remboursables.
- Les coûts de financement à long terme, la rémunération du travail de l'exploitant, ainsi que le PCSRA ne sont pas inclus dans le budget.

I - SOMMAIRE POUR 20 FEMELLES SOIT 143 KG DE VELOURS ET 2 048 KG DE VIANDE VENDUS

	Total (\$)	\$/femelle	%
Produits	50 455	2 523	100,0
Coûts variables	35 863	1 793	71,1
<u>Marge sur coûts variables</u>	<u>14 592</u>	<u>730</u>	<u>28,9</u>
Total des coûts avant amortissement	40 902	2 045	81,1
Bénéfice net d'exploitation avant amortissement	9 553	478	18,9
Total des coûts d'exploitation	47 371	2 369	93,9
<u>Bénéfice net d'exploitation</u>	<u>3 084</u>	<u>154</u>	<u>6,1</u>

ANALYSE DE SENSIBILITÉ SELON LE PRIX DE LA VENAISON ET PRIX DES VELOURS SUR LE BÉNÉFICE NET D'EXPLOITATION

Prix de la venaison (\$/kg)	Prix des velours (\$/kg)							
	95	100	105	110	115	120	125	130
4,40	(8 281)	(7 566)	(6 851)	(6 136)	(5 421)	(4 706)	(3 991)	(3 276)
5,50	(6 152)	(5 437)	(4 722)	(4 007)	(3 292)	(2 577)	(1 862)	(1 147)
6,60	(4 028)	(3 313)	(2 598)	(1 883)	(1 168)	(453)	262	977
7,70	(1 899)	(1 184)	(469)	246	961	1 676	2 391	3 106
8,80	224	939	1 654	2 369	3 084	3 799	4 514	5 229
9,35	1 288	2 003	2 718	3 433	4 148	4 863	5 578	6 293
9,90	2 353	3 068	3 783	4 498	5 213	5 928	6 643	7 358
10,45	3 416	4 131	4 846	5 561	6 276	6 991	7 706	8 421
11,00	4 477	5 192	5 907	6 622	7 337	8 052	8 767	9 482

L'analyse de sensibilité ci-dessus est pour une répartition constante des animaux. Dans la réalité, le nombre d'animaux dédié à la reproduction, à la venaison ou aux velours sera influencé par la fluctuation des prix et du marché.

II - DESCRIPTION DE LA PRODUCTION

Unité de production

Entreprise à temps partagé de 20 femelles reproductrices et leurs petits avec la production de velours de 21 mâles. L'entreprise est en vitesse de croisière, c'est-à-dire qu'elle a atteint son plein développement.

L'entreprise représentée compte sur une deuxième source de revenus pour compléter ses revenus d'élevage.

Système de production

Une superficie minimale en pâturage a été retenue afin de réduire les investissements en clôture pour séparer les différentes catégories d'animaux. Les fourrages et les grains sont achetés à l'extérieur de l'entreprise.

Un boisé d'essences mixtes est retenu pour offrir un habitat approprié lors des mises bas ainsi qu'une protection contre les aléas climatiques.

Mise en marché

L'éleveur de wapitis vit de la vente de velours et de sujets destinés à la venaison ainsi que de la vente de sujets destinés à la reproduction. Il est possible de vendre les sujets pour la venaison à des entreprises de commercialisation ou de faire soi-même la commercialisation. Cette production se prête bien aux activités agrotouristiques avec un minimum de dépenses.

III- CRITÈRES RETENUS

Critères techniques

	Nombre d'unités de production	20 femelles adultes	
	Nombre de mâles reproducteurs	1	
(1)	Nombre de mâles gardés pour le velours	20 mâles adultes	
			Têtes
	% femelles gravides	95,0%	19
	Nombre de petits nés	1 tête/femelle gravide	19
	Petits réchappés	90,0% des petits nés	17
	Remplacement des femelles reproductrices	15,0%	3,0
	Jeunes mâles gardés pour velours	10,0% mâles adultes	2,0
	Femelles vendues pour reproduction à 18 mois		2,0
	Mâles vendus pour reproduction à 18 mois		1,0
	Femelles vendues pour venaison à 18 mois		3,5
	Mâles vendus pour venaison à 18 mois		5,5
	Production moyenne de velours par tête	6,8 kg	
	Rendement des carcasses	55%	
	Poids carcasse		
	Femelle 18 mois	105,0 kg	
	Femelle adulte	150,0 kg	
	Mâle 18 mois	140,0 kg	
	Mâle adulte	230,0 kg	
	Superficie en culture (pâturage)	10,0 ha	

Critères financiers

Besoins en financement à court terme

La marge de crédit sert à couvrir une partie des frais en attendant la conversion des stocks et des recevables en liquidité. Dans ce modèle, elle couvrent 50 % des charges variables à un taux de 7,5 %.

(2)	Taux d'entretien, d'amortissement et d'assurance				
		Coût de remplacement à neuf	% du total	Entretien	Amortissement
		(\$)			Assurance
					(\$/1 000 \$)
	1 - Fonds de terre et services	34 380	10,3%		
	2 - Bâtiments	28 400	8,5%	1,40%	3,33%
	3 - Clôtures	32 500	9,8%		4,00%
	4 - Machinerie	45 700	13,7%	4,00%	6,67%
	5 - Équipements	23 500	7,1%	4,00%	5,00%
	6 - Animaux	168 600	50,6%		
	Total des investissements	333 080 \$	100,0%		
	Investissements par femelle	16 654 \$			

* Voir la section VII - Données financières pour le détail des investissements.

IV- BUDGET D'EXPLOITATION

A - Produits

		Nb de têtes	kg/tête	Qté totale	Prix unitaire (\$)	Total
(3)	Femelles reproductrices (têtes)	2		2	3 500,00	7 000
(3)	Mâles reproducteurs (têtes)	1		1	8 000,00	8 000
(4)	Femelles 18 mois (venaison) (kg)	3,5	105,0	368	8,80	3 238
	Mâles 18 mois (venaison) (kg)	5,5	140,0	770	8,80	6 776
	Femelles adultes (venaison) (kg)	3	150,0	450	8,80	3 960
	Mâles adultes (venaison) (kg)	2,0	230,0	460	6,60	3 036
(5)	Vente de velours (kg)	21	6,8	143	115	16 445
(6)	Cynégétique					-
(7)	Visites agrotouristiques					2 000
Total des produits						50 455 \$

B - Coûts variables

1- Approvisionnements		Nb de têtes	kg/tête	Qté totale	Prix unitaire (\$)	Total
(8)	Achat d'animaux reproducteurs (tête)			0,3	8 000	2 400
	Alimentation achetée					
(9)	Moulées					
	Moulée pour jeunes (kg)	17	328,0	5 576	0,400	2 230
	Moulée pour femelles (kg)	20	575,9	11 518	0,320	3 686
	Moulée pour mâles (kg)	21	575,9	12 094	0,320	3 870
(10)	Sel (bloc)	12	0	0	12,00	144
Total moulée et minéraux						9 930
(11)	Fourrages					
	Pour les jeunes (kg)	17	615,0	10 455	140,00 \$/t	1 464
	Pour les femelles (kg)	20	1 115,0	22 300	140,00 \$/t	3 122
	Pour les mâles (kg)	21	1 340,0	28 140	140,00 \$/t	3 940
Total fourrages						8 526
Total alimentation achetée						18 456
(12)	Pâturage en rotation (ha)			10	275,00	2 750
(13)	Médicaments et soins vétérinaires					
	Femelles adultes (têtes)			20	32,00	640
	Mâles adultes (têtes)			21	30,00	630
	Jeunes (têtes)			17	28,00	476
Total médicaments et soins vétérinaires						1 746
Total approvisionnements						25 352 \$
2- Opérations culturelles				Qté	Prix unitaire (\$)	Total
(14)	Carburant et lubrifiants (têtes)			58	15,00	870
Total opérations culturelles						870 \$
3- Mise en marché				Qté	Prix unitaire (\$)	Total
(15)	Transport (têtes)			17	50,00	850
(16)	Abattage (têtes)			14	90,00	1 260
(17)	Certification « Grands Gibiers du Québec »					-
Total mise en marché						2 110 \$

4- Autres coûts	% ass.	Qté	Prix unitaire (\$)	Total
Entretien et réparation de l'équipement (\$)		23 500	4,00%	940
Entretien et réparation de la machinerie (\$)		45 700	4,00%	1 828
Main-d'oeuvre salariée et CSST (h)	2,00 h/mâle (velours)	42	10,00 \$/h	420
Assurance-animaux (\$)	80%	168 600	7,00 \$/1 000 \$	944
Identification Agri-Traçabilité Québec (tête)		19	3,20	61
Identification bois de velours (tête)		21	2,00	42
Intérêts court terme		17 284	7,50%	1 296
Divers				2 000
Total autres coûts				7 531
Total des coûts variables				35 863 \$
Marge sur coûts variables				14 592 \$

C - Coûts fixes

	% ass.	Qté	Prix unitaire (\$)	Total
Main-d'oeuvre de l'exploitant (e) (\$)				0
Intérêt financement à long terme (\$)				0
(18) Taxes foncières nettes (\$)		429		39
Assurance responsabilité (\$)				200
Assurance bâtiment et équipement (\$)	80% coût remplacement	47 900	6,90 \$/1 000 \$	264
Assurance machinerie (\$)	80% coût remplacement	45 700	7,75 \$/1 000 \$	283
(19) Entretien fonds de terre (\$)				0
Entretien bâtiments et clôtures (\$)		60 900	1,40%	853
Électricité et téléphone (\$)				700
Coût d'utilisation de la camionnette (km)		3 000	0,40	1 200
(20) Frais professionnels (\$)				1 500
Total des coûts fixes avant amortissement				5 039 \$
TOTAL DES COÛTS AVANT AMORTISSEMENT				40 902 \$
BÉNÉFICE NET D'EXPLOITATION AVANT AMORTISSEMENT				9 553 \$

D - Amortissement

	Qté	Taux linéaire	Total
Bâtiments (30 ans) (\$)	28 400	3,33%	946
Clôtures et autres (25 ans) (\$)	32 500	4,00%	1 300
Machinerie (15 ans) (\$)	45 700	6,67%	3 048
Équipement (20 ans) (\$)	23 500	5,00%	1 175
Total de l'amortissement			6 469 \$
TOTAL DES COÛTS D'EXPLOITATION			47 371 \$
<u>BÉNÉFICE NET D'EXPLOITATION</u>			<u>3 084 \$</u>

V - DONNÉES TECHNIQUES

Main-d'oeuvre

Ce modèle de 20 femelles, 21 mâles et les petits équivaut à environ 0,5 unité travail par personne (utp). Il requiert environ 2 heures de travail salariés par mâle pour la cueillette des velours.

VI - DONNÉES ÉCONOMIQUES

Statistiques

Tableau 1 Répartition des fermes déclarantes et du nombre de wapitis par province canadienne, 2001

Provinces	Fermes déclarantes		Nombre	
Ontario	100	9%	5 902	8%
Saskatchewan	465	40%	32 118	43%
Alberta	467	40%	31 304	42%
Québec	71	6%	2 745	4%
Manitoba	55	5%	1 855	2%
Canada	1 172	100%	74 478	100%

Source : Statistique Canada, Recensement de l'agriculture, 2001

Tableau 2 Répartition des fermes déclarantes et du nombre de wapitis par région québécoise, 2001

Régions	Fermes déclarantes		Nombre	
Centre-du-Québec	14	20%	753	27%
Mauricie	6	8%	684	25%
Montérégie	18	25%	439	16%
Chaudière-Appalaches	8	11%	206	8%
Estrie	4	6%	184	7%
Québec	71	100%	2 745	100%

Source : Statistique Canada, Recensement de l'agriculture, 2001

VII - DONNÉES FINANCIÈRES

Investissements	Superficie	Prix unitaire	Coût de remplacement
		(\$)	(\$)
(21) Fonds de terre			
Cultivé (ha)	10,0	3 038 \$	30 380
Boisé (ha)	2,0	2 000 \$	4 000
			34 380 \$
	<u>Dimension</u>	<u>Prix unitaire</u>	<u>Coût de remplacement</u>
		(\$)	(\$)
Bâtiments (maison exclue)			
Bâtiment de contention (m ²)	95,0	220 \$	20 900
Corral			7 500
Clôtures (mètre)	2 500,0	13 \$	32 500
			60 900 \$
	<u>Capacité</u>	<u>% utilisation</u>	<u>Prix unitaire</u>
			(\$)
(22) Machinerie			
Tracteur (hp)	65	50	50 000 \$
Souffleur à neige		70	6 000 \$
Wagon à foin		100	7 000 \$
Camionnette usagée		100	5 000 \$
Véhicule tout terrain		50	9 000 \$
			45 700 \$
			<u>Coût de remplacement</u>
			(\$)
Équipements			
1 silo à moulée avec base de béton (3 tonnes)			2 500
Balance et installation			3 000
Cage de contention			12 000
Auges, mangeoire et ratelier			4 000
Petits outils			2 000
			23 500 \$

	Nombre	Prix unitaire (\$)	Coût de remplacement (\$)
Animaux			
Femelles reproductrices adultes	20	3 500 \$	70 000
Mâles reproducteurs adultes	1	8 000 \$	8 000
Total animaux reprod. adultes	21		78 000 \$
Femelles reproductrices jeunes	5	3 500 \$	17 500
Mâles reproducteurs jeunes	1	8 000 \$	8 000
Jeunes femelles pour venaison	3,5	1 000 \$	3 500
Jeunes mâles pour venaison	5,5	1 200 \$	6 600
Mâles adultes pour velours	20	2 500 \$	50 000
Jeunes mâles élevés pour velours	2	2 500 \$	5 000
Total autres animaux	37		90 600 \$
Total animaux	58		168 600 \$
Total des investissements			333 080 \$

VIII - DÉMARRAGE

Un nouveau producteur doit éviter un taux d'endettement critique en envisageant des alternatives pour réduire la capitalisation telles que l'achat de biens usagés ou en commun, les travaux à forfait ou la location. Le modèle de production retenu doit être accompagné d'un autre revenu.

Notes au budget

(1) Mâles pour velours

Le nombre de mâles adultes gardés pour le velours est influencé par différents facteurs, tels le prix du velours, le prix de la viande, la disponibilité des ressources, etc.

(2) Entretien, réparation et assurances

Le taux d'entretien et réparation provient du feuillet AGDEX 824/825a - Loyer annuel (Mars 1991). Le taux d'assurance provient du feuillet AGDEX 838a - Assurances générales (Février 2006). Les assurances sont payées sur 80 % du coût de remplacement à neuf.

(3) Vente de sujets reproducteurs

Ce modèle est pour une entreprise dont la génétique du troupeau est reconnue. Une nouvelle entreprise doit prévoir des frais de publicité si elle désire vendre des sujets reproducteurs.

(4) Vente de venaison

Le prix de la venaison de Wapiti a légèrement augmenté ces dernières années. Un prix environnant 4 \$/livre carcasse devrait être représentatif du marché à court et moyen terme si l'environnement commercial se maintient.

(5) Vente de velours

La vente du velours des mâles reproducteurs adultes est incluse. Le prix retenu est un prix pour le produit non séché et après les frais de commission. Le prix du velours a été stable au cours des trois dernières années à environ 115 \$/kg.

(6) Cynégétique

Dans certains cas, l'entreprise peut diversifier ses revenus en approvisionnant des entreprises cynégétiques ou en offrant elle-même ce type d'activité en étant détenteur d'un permis de ferme cynégétique pour espèces exotiques.

(7) Visites agrotouristiques

Les revenus apportés par les visites agrotouristiques vont être plus ou moins importants selon les possibilités, les disponibilités et les intérêts des producteurs.

(8) Achat d'animaux reproducteurs

L'entreprise fait l'acquisition d'un mâle reproducteur à tous les trois ans pour assurer la diversité génétique du troupeau.

(9) Moulées

La moulée indique un aliment commercial spécifiquement formulé pour les cervidés ou une formulation équivalente. Il est plus économique d'utiliser un mélange de grains de ferme, de suppléments protéiques et de minéraux. Il faut toutefois s'assurer de combler les besoins énergétiques et nutritionnels des animaux.

(10) Sels et minéraux

Les minéraux sont ajoutés à la moulée et des blocs de sel sont placés en libre choix pour compléter. La consommation pour le troupeau est d'approximativement 1 bloc de 20 kg par mois.

(11) Fourrages

Le foin utilisé est un foin de bonne qualité et il est donné pendant 8 mois. Les animaux ont accès à un pâturage en rotation durant un minimum de 120 jours.

(12) Pâturage en rotation

Le coût du pâturage est basé d'après le document Références économiques, Pâturage en rotation - Budget, AGDEX 130/821 (Novembre 2006). Les opérations culturales sont à forfait et les taxes foncières ont été soustraites.

(13) Maladie débilite chronique

Le Programme de certification relatif à la maladie débilite chronique chez les cervidés est nécessaire pour accéder à certains marchés pour la vente de velours. Une entreprise visant le marché asiatique doit prévoir des frais vétérinaires supplémentaires pour l'accréditation.

(14) Carburant et lubrifiants

Le carburant considéré sert à apporter les fourrages aux animaux, au déneigement et à l'utilisation du véhicule tout terrain.

(15) Transport

Le coût du transport est très variable selon les situations. Il est en fonction du nombre d'animaux transportés et de la distance à parcourir pour se rendre à l'abattoir. Le coût retenu est pour une distance de 25 km du lieu d'abattage.

(16) Abattage

Les frais d'abattage varient beaucoup d'un établissement à l'autre et sont généralement déduits du prix de vente. Ils sont évalués entre 80 et 100 \$/tête.

(17) Certification « Grands Gibiers du Québec certifiés »

La certification « Grands Gibiers du Québec certifiés » est un atout pour une entreprise offrant ses produits au détail. Il faut prévoir certains frais pour l'accréditation.

(18) Taxes foncières

La colonne Quantité est le montant brut pour un taux de taxation de 1 \$/100 \$ d'évaluation pour les taxes municipales et scolaires et une valeur d'évaluation à 60 % du coût pour les bâtiments. Il faut soustraire le remboursement du premier 300 \$ et de 70 % de l'excédent par le MAPAQ pour obtenir le montant net pour l'entreprise. Le montant total des taxes foncières pour l'entreprise est de $(20\,900 \times 0,6) + (3\,038 \times 10) = 42\,920 \$ \times 1 \$/100 \$ = 429 \$$. Il faut soustraire le remboursement pour obtenir le montant net payé par l'entreprise.

(19) Entretien fonds de terre

Les coûts d'entretien du fonds de terre sont inclus dans les coûts de pâturage.

(20) Frais professionnels

400 \$ cotisation (1) UPA, Association de producteurs, abonnements
850 \$ tenue de livres, paie, états financiers et rapport d'impôts
250 \$ services professionnels divers (notaire, etc.)
1 500 \$

(21) Fonds de terre

La valeur du fonds de terre est tirée de *Valeur des terres agricoles dans les régions du Québec, édition 2006*, publié par La Financière agricole du Québec et le Groupe AGÉCO. Le prix retenu est la moitié du prix moyen des terres en culture pour le Québec. Le prix des terres en culture varie de 2 622 \$ à 10 394 \$/ha selon les régions.

(22) Machinerie

Le coût de remplacement de certaines machineries est réparti entre la production de wapitis et d'autres activités.

Le comité des Références économiques du CRAAQ remercie les collaborateurs suivants pour leur participation à la rédaction de ce document.

Jocelyne Beaubré, productrice
Les Wapitis des Beaux Prés

Raymonde Garant, productrice
Appalaches Safari Ranch

Jean-Luc Bédard, producteur
J.L. Bédard inc.

Mark Hébert, producteur
Les grands Élans

Claude Fournier, agronome
MAPAQ, Québec

Michel Lebel, agent de recherche
MAPAQ, Québec

Coordination :
Jean-François Drouin, agronome
CRAAQ - Québec

